

ÍNDICE

| | |
|---|----|
| I ■ INTRODUÇÃO | 8 |
| II ■ ORIGENS E RELEVÂNCIA ECONÓMICA DOS FUNDOS DE INVESTIMENTO | 11 |
| ■ A origem da gestão colectiva: uma ideia anglo-saxónica | 12 |
| ■ Fundo de investimento: caso particular dos OICV | 13 |
| ■ Vantagens e inconvenientes da gestão colectiva | 18 |
| 3.1 Vantagens | 18 |
| 3.2 Inconvenientes | 19 |
| ■ A relevância económica dos fundos de investimento | 20 |
| 4.1 Breve panorama da gestão colectiva a nível mundial | 20 |
| III ■ CONCEITOS E DEFINIÇÕES | 25 |
| ■ Conceitos fundamentais | 26 |
| 1.1 Quanto aos fluxos monetários e de informação | 27 |
| 1.2 Quanto aos conceitos operacionais | 28 |
| ■ Tipologia dos fundos de investimento | 32 |
| 2.1 Critérios tipológicos dos fundos de investimento | 35 |
| IV ■ CARACTERIZAÇÃO DOS OICV EM PORTUGAL | 43 |
| ■ Fundos de investimento mobiliário (FIM) | 45 |
| 1.1 Caracterização genérica | 45 |
| 1.2 Enquadramento legal | 46 |
| ■ Os fundos de investimento imobiliário (FII) | 48 |
| 2.1 Caracterização genérica | 48 |
| 2.2 Enquadramento legal | 50 |
| ■ Os fundos de pensões | 53 |
| 3.1 Caracterização genérica | 53 |
| 3.2 Intervenientes | 54 |
| 3.3 Tipologia | 55 |
| 3.4 Enquadramento legal | 56 |
| ■ Fundos de poupança - reforma (FPR) | 60 |
| 4.1 Caracterização genérica | 60 |
| 4.2 Enquadramento legal | 60 |
| ■ Fundos de capital de risco | 63 |
| 5.1 Caracterização genérica | 63 |
| 5.2 Enquadramento legal | 64 |
| ■ Fundos de reestruturação e internacionalização empresarial (FRIE) | 65 |
| 6.1 Caracterização genérica | 65 |
| 6.2 Enquadramento legal | 66 |
| V ■ ANÁLISE SECTORIAL DOS FIM | 73 |
| ■ Evolução do sector | 74 |
| 1.1 Origem | 74 |
| 1.2 1 ^a Etapa: o lançamento de fundos indiferenciados | 74 |
| 1.3 2 ^a Etapa: o aparecimento de fundos genericamente especializados | 74 |
| | 75 |

| | |
|---|-------------------|
| VI ■ 1.4 3 ^a Etapa: a internacionalização do sector | 77 |
| ■ Família de produtos | 79 |
| ■ Dimensões do sector | 84 |
| ■ Análise estrutural | 87 |
| 4.1 A clientela | 87 |
| 4.2 A influência dos «fornecedores» | 88 |
| 4.3 Barreiras à entrada | 90 |
| 4.4 Produtos substitutos | 92 |
| 4.5 Análise da concentração | 93 |
| ■ Comportamentos estratégicos | 96 |
| 5.1 Diferenciação | 97 |
| 5.2 Especialização na gestão dos activos | 98 |
| ■ Comparações internacionais | 99 |
| 6.1 Dimensão dos activos | 99 |
| 6.2 Modalidades de comercialização e gestão | 100 |
| 6.3 Fiscalidade | 101 |
| ■ Perspectivas de desenvolvimento | 103 |
| VII ■ GESTÃO, COMERCIALIZAÇÃO E SUPERVISÃO DOS FIM | 107 |
| ■ Aplicações e mercados | 108 |
| ■ A gestão operacional: o papel da SGFIM | 109 |
| ■ A comercialização | 111 |
| ■ A supervisão e o controlo da actividade | 112 |
| 4.1 Ética e deontologia | 113 |
| ■ Organização interna das SGFIM | 114 |
| 5.1 Rotinas de trabalho numa SGFIM | 117 |
| VI ■ AVALIAÇÃO DE PERFORMANCE | 121 |
| ■ Introdução | 122 |
| ■ Enquadramento metodológico | 123 |
| 2.1 A valorização dos activos | 123 |
| 2.2 A duração versus classificação dos fundos | 125 |
| 2.3 O efeito fiscal | 128 |
| ■ Rendibilidade: métodos de cálculo | 132 |
| 3.1 Rendibilidade simples (s/ reinvestimento dos rendimentos) .. | 134 |
| 3.2 Rendibilidade composta (s/ reinvestimento dos rendimentos) .. | 135 |
| 3.3 Taxa interna de rendibilidade (TIR) | 139 |
| ■ Risco | 145 |
| ■ Medidas compósitas de avaliação | 147 |
| 5.1 Índice de Treynor (<i>Treynor ratio</i>) | 147 |
| 5.2 Índice de Sharpe (<i>Sharpe ratio</i>) | 148 |
| ■ Impacte institucional | 149 |
| 6.1 Avaliação de desempenho | 149 |
| VII ■ INVESTIMENTO EM FIM | 151 |
| ■ Criação de uma carteira de fundos | 153 |
| ■ Estratégias de investimento em FIM | 156 |
| 2.1 Subscrever e manter (<i>buying and holding</i>) | 156 |
| 2.2 Entrar e sair com o mercado (<i>market timing</i>) | 158 |
| 2.3 Programa de investimento flexível (<i>flexible funding program</i>) | 158 |
| | Bibliografia..... |
| | 160 |